

## 入居率100%維持するために

活用をお願いされた立場なので入居率100%はゼッタイです。自社付けにこだわらず、オーナーのために入居率100%を維持し続けることが私の使命です。そのために他社付けも惜しません。契約



締結後すぐさま、完工予定を記載した空室一覧  
へ更新し、メールでの情報発信とルート営業を  
徹底しました。その結果、他社の営業マンからも「**戸建賃貸といえば三福**」と認知されるよう

になり完工前に入居が決まっています。退去予定が出る度に、同様の方法で客付けを行うので現在も入居率100%を続けています。

入居率が100%の場合、内見したくても内見が  
できないとの悩みがあるので、建物内部や  
外観を説明する動画を作成したところ、内見  
の変わりとなり、お客様にも弊社の戸建賃貸  
の良さを理解して頂くことができましたし、  
他社様が客付けする際にもとても便利と好評いただいております。



## 相続対策、資産形成に強く、自らの自信にも繋がりました



入居率100%を維持していることでオーナー様への  
説得力が増したために、より契約をいただける  
ようになりました。 **オーナー様の1番の不安である  
空室リスクを払拭するための証明として入居率  
100%**という実績と自信が、戸建賃貸の契約を  
いただいて粗利を稼げているおかげであることは  
間違いないです。